

Data szkolenia	Godzina Szkolenia	Rodzaj szkolenia	Temat szkolenia	Prowadzący	Link	hasło dostępu
poniedziałek, 17 maj 2021	8:00-09:30	Rozwój z QUESTem	Praca z negatywnymi przekonaniem – cichy zabójca skuteczności i wewnętrznej mocy menedżera.	Krzysztof Sarnecki	https://us02web.zoom.us/j/83804580194?pwd=T2dOQkIRbDU0TksyMTM2aDVVaXlDUT09	64327892
poniedziałek, 17 maj 2021	16:00-17:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Taktyka ubiegania obiekcji, barier, uwarunkowań klienta Trening: Zasady stosowania i sposób komunikacji (algorytmy komunikacji).	Tomasz Zambrzycki	https://us02web.zoom.us/j/81669977124?pwd=VTNCQlQxZUg2L1h5NlJlaVZSandRQT09	64327892
wtorek, 18 maj 2021	8:00-09:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Taktyka ubiegania obiekcji, barier, uwarunkowań klienta Trening: Zasady stosowania i sposób komunikacji (algorytmy komunikacji).	Tomasz Zambrzycki	https://us02web.zoom.us/j/86739847762?pwd=cHRFcUpudlh2cTcWdEOveXlHb1NCdz09	64327892
wtorek, 18 maj 2021	16:00-17:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: typowe błędne reakcje osób zarządzających na turbulencje rynkowe. Trening: Analiza własnych reakcji na turbulencje rynkowe.	Tomasz Zambrzycki	https://us02web.zoom.us/j/86739847762?pwd=cHRFcUpudlh2cTcWdEOveXlHb1NCdz09	64327892
środa, 19 maj 2021	8:00-09:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: typowe błędne reakcje osób zarządzających na turbulencje rynkowe. Trening: Analiza własnych reakcji na turbulencje rynkowe.	Tomasz Zambrzycki	https://us02web.zoom.us/j/89226615362?pwd=UDFyL2NvaW11WEExNNZjmrWUvakhSdz09	64327892
środa, 19 maj 2021	16:00-18:00	QUEST EXECUTIVE TRAINING	Rozwiązywanie konfliktu – moduł poszerzony (2h), test indywidualny, test „jak twój zespół zarządza konfliktem”, omówienie poszczególnych sposobów postępowania w zależności od sytuacji.	Renata Kozłowska	https://us02web.zoom.us/j/82048447282?pwd=MIlfqWnhYak53UVBoNzhzUXI5b1ZTU09	64327892
czwartek, 20 maj 2021	08:00-10:00	QUEST EXECUTIVE TRAINING	Rozwiązywanie konfliktu – moduł poszerzony (2h), test indywidualny, test „jak twój zespół zarządza konfliktem”, omówienie poszczególnych sposobów postępowania w zależności od sytuacji.	Renata Kozłowska	https://us02web.zoom.us/j/84212425635?pwd=TWEdW82SE1TRzNlTXBvQjNUSnRYQT09	64327892
czwartek, 20 maj 2021	16:00-17:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Skuteczna rekrutacja - zasady przygotowania formy do ewaluacji kandydata Trening: przygotowanie formy do ewaluacji kandydata dla konkretnego stanowiska we własnej firmie.	Tomasz Zambrzycki	https://us02web.zoom.us/j/86804349854?pwd=WGkzYVEzZUJFjNzVaVU44YnFZL1diUT09	64327892
czwartek, 20 maj 2021	16:00-17:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Trio księgowe dla menedżerów: Rozumieć rachunek strat i zysków, rozliczenie bilansowe i cash flow. Praktyczne podejście dla menedżerów – nie finansistów.	Krzysztof Sarnecki	https://us02web.zoom.us/j/86027378175?pwd=RkxuR0hJd0ZFM244dG1QNzBYRE5OZz09	64327892
piątek, 21 maj 2021	8:00-09:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Trio księgowe dla menedżerów: Rozumieć rachunek strat i zysków, rozliczenie bilansowe i cash flow. Praktyczne podejście dla menedżerów – nie finansistów.	Krzysztof Sarnecki	https://us02web.zoom.us/j/81051615780?pwd=bGV4eUtPYWU4NSs5cTJQNmNWZlhzUT09	64327892
piątek, 21 maj 2021	8:00-09:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Skuteczna rekrutacja - zasady przygotowania formy do ewaluacji kandydata Trening: przygotowanie formy do ewaluacji kandydata dla konkretnego stanowiska we własnej firmie.	Tomasz Zambrzycki	https://us02web.zoom.us/j/87506996365?pwd=cUdpaytIVtBjVmpoTWlJRgpyQkowUT09	64327892
poniedziałek, 24 maj 2021	8:00-09:30	Rozwój z QUESTem	Marketing on-line - budowanie marki firmy i produktów w sieci. Uwarunkowania, mechanizmy, narzędzia. Jak nadążać za dynamiką zmian w tym obszarze?	Dawid Czechowicz	https://us02web.zoom.us/j/82400638169?pwd=d1NqNllobEJ2dHpLcXRJKzlaMORYZz09	64327892

poniedziałek, 24 maj 2021	16:00-17:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Dlaczego dążeniem każdej firmy powinno być eliminowanie procesu ofertowania. Wdrażanie pięcioetapowego procesu sprzedaży. Budowanie przykładów adekwatnych do branż reprezentowanych przez uczestników.	Krzysztof Sarnecki	https://us02web.zoom.us/j/87649988873?pwd=bHpXY3BZT0FUTTIGd1BNWThlNHZqZz09	64327892
wtorek, 25 maj 2021	8:00-09:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Dlaczego dążeniem każdej firmy powinno być eliminowanie procesu ofertowania. Wdrażanie pięcioetapowego procesu sprzedaży. Budowanie przykładów adekwatnych do branż reprezentowanych przez uczestników.	Krzysztof Sarnecki	https://us02web.zoom.us/j/88220082209?pwd=ZktlTENQSiZWMEJreC9wM2lDbWpBdz09	64327892
wtorek, 25 maj 2021	16:00-17:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Budowanie mocy sprawczej menedżera w trudnych sytuacjach z podopiecznymi. Trening: Sposób rozmowy z niezadowolonym podopiecznym.	Tomasz Zambrzycki	https://us02web.zoom.us/j/84667170358?pwd=UTVoVVd2WitZOXhiQ3dONmJ3Tm1aQT09	64327892
środa, 26 maj 2021	8:00-09:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Budowanie mocy sprawczej menedżera w trudnych sytuacjach z podopiecznymi. Trening: Sposób rozmowy z niezadowolonym podopiecznym.	Tomasz Zambrzycki	https://us02web.zoom.us/j/87081326025?pwd=My91dmg5SctwZ1FCUXpjSGI3RTdGZz09	64327892
środa, 26 maj 2021	16:00-17:30	QUEST EXECUTIVE TRAINING	„Samotność Prezesa” (i innych osób na wysokim stanowisku zarządczym) – jak zapobiegać stresowi z tego powodu - po co, gdzie i jak sięgać po wsparcie? Jak zarządzać własnymi emocjami na najwyższych szczeblach zarządczych?	Krzysztof Sarnecki	https://us02web.zoom.us/j/82286520550?pwd=S0M5cWZlQVhslRna0l0YU5Tazd4Zz09	64327892
czwartek, 27 maj 2021	08:00-09:30	QUEST EXECUTIVE TRAINING	„Samotność Prezesa” (i innych osób na wysokim stanowisku zarządczym) – jak zapobiegać stresowi z tego powodu - po co, gdzie i jak sięgać po wsparcie? Jak zarządzać własnymi emocjami na najwyższych szczeblach zarządczych?	Krzysztof Sarnecki	https://us02web.zoom.us/j/82614407037?pwd=TEM4OTZlWGdlMUdLbXpxTGdLN3lIXz09	64327892
czwartek, 27 maj 2021	16:00-17:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Konflikt w języku angielskim – słownictwo i wiedza merytoryczna – jak uspokajać sytuację i dogadywać się w środowisku nagromadzonych emocji.	Krzysztof Sarnecki	https://us02web.zoom.us/j/82932471265?pwd=SUVVWHZmQ0FaOVJ3TzF2UVpwS2QvUT09	64327892
piątek, 28 maj 2021	8:00-09:30	Rozwój z QUESTem	Wykład: Konflikt w języku angielskim – słownictwo i wiedza merytoryczna – jak uspokajać sytuację i dogadywać się w środowisku nagromadzonych emocji.	Krzysztof Sarnecki	https://us02web.zoom.us/j/87186024688?pwd=TU4wZW14N1dna0VSSkNkTVorck1SQT09	64327892
poniedziałek, 31 maj 2021	8:00-09:30	Rozwój z QUESTem	Prawo pracy. O czym każdy menedżer powinien wiedzieć? Jak nadążać za zmianami w prawie pracy? Spotkanie ze specjalistą w tej dziedzinie.	Gość specjalny	https://us02web.zoom.us/j/83388867141?pwd=NUxYamt2YWJlUW9UbXFWbSsrV2Vndz09	64327892
poniedziałek, 31 maj 2021	16:00-17:30	Rozwój z QUESTem	Warsztaty: Trening algorytmów – Jak wrócić do klienta, którego straciliśmy z powodu zaniedbania, „wpadki”, etc.	Tomasz Zambrzycki	https://us02web.zoom.us/j/88992819630?pwd=cW1yZ0YzQWljQlZl1a0xaUVcyOE5ldz09	64327892